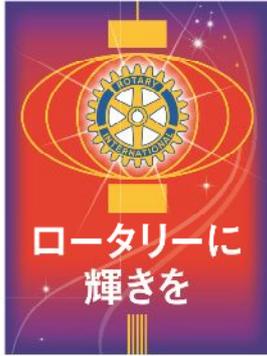


桐生西ロータリークラブ週報



2014-15年度RIテーマ **ゲイリー C.K.ホアン RI会長**

LIGHT UP ROTARY **ロータリーに輝きを**

例会日時 毎週金曜日 12:30 ~ 13:30
例会場・事務所 桐生市堤町3-5-23 桐生プリオパレス
TEL 0277-22-9155 ・ FAX 0277-44-2777
Eメール kiryu-nishi@rid2840.jp URL http://www.rid2840.jp/kiryu-nishi

会長 向田 靖 広報活動委員長 新木明夫 広報活動委員 金子福松・岡田善孝・栗原秀一
幹事 横塚直人 クラブ会報・雑誌担当 鳥嶋隆一 羽鳥 隆 (歴史編集・IT・CICO担当)

No. 1954

2014年9月12日発行

第2074例会 (2014・9・5) 報告

- | | |
|---------------------|-----------------|
| 1. 点 鐘 | 7. 乾 杯 |
| 2. 国歌斉唱 | 8. 食 事 |
| 3. 四つのテストソング | 9. 委員会報告 |
| 4. 出席100%表彰、誕生・結婚祝い | 10. 新会員卓話 齋藤 学君 |
| 5. 会長報告 | 11. 点 鐘 |
| 6. 幹事報告 | 12. ロータリーソング |

◆出席100%表彰

〈11年〉
霜村 年勇君



◆誕生祝い

花房 孝道君
下井田秀一君
加藤 努君



◆結婚祝い



齋藤 学君、七五三木正君、高森 勉君

◆会長報告

前原副会長

- 先週の竹内ガバナー補佐によるクラブ協議会にご出席いただきました皆様、ありがとうございます。
9月19日の竹内ガバナーによる協議会に向けて良い勉強になったことと思います。
- ガバナー月信4頁に2017-2018年度地区ガバナー候補者推薦依頼が載っておりますので、ご報告致します。

◆幹事報告

横塚幹事

- ◇本日第1例会ですが理事会は次例会終了後行います。
- ◇先週配布致しました現況報告書に誤りがありました。修正した頁に差替えをお願い致します。
- ◇ロータリーの友9月号を配布いたしました。
- ◇ガバナー月信9月号が配信されました。(各テーブルに配布)
- ◇武井善作会員よりニューモラルNo.541を15部頂きました。
- ◇納涼家族会他の写真を該当者に配布致しました。
- ◇8月30日(土)の上毛新聞に大間々高校模擬面接の記事が掲載されました。(各テーブルに配布)
- ◇9月11日(木)桐生プリオパレス休館の為事務局もお休みです。
- ◇桐生RC、桐生中央RC、栃尾RCよりクラブ現況報告書を頂戴しました。
- ◇例会変更のお知らせ
前橋北RC 9/15(休)、9/29 他2クラブ
- ◇クラブ会報が到着しています
桐生中央RC 7/31・8/10 桐生赤城RC 8/10、8/26
栃尾RC 7/8、7/15、7/22、8/5、8/12、8/19、8/26

◆乾 杯

霜村理事



9月になったのでクールビズが終わったと勘違いしてネクタイをしてきましたら、花房SAAより丁度良いからと乾杯に指名されました。人生が変わるとまではいきませんが、ネクタイをするだけで何か違った感じが致します。それでは皆様の健康を心より祈念致しまして、乾杯!!

◆食事メニュー

1255キロカロリー

ソーセージとトマトのスープ、鱈のホイル焼き、香の物、白飯、玉子のおろしクラ、ワンタンのパリパリサラダ、桃のゼリー寄せ

《次例会予告》

9月19日(金) 竹内正幸ガバナー公式訪問

◆委員会報告

□クラブ運営委員会

◇出席報告

栗原(幸)出席担当

総数58名(免除者9名の内5名出席の為4名を除く)
出席率対象者54名、出席率対象者出席人数43名
欠席者11名(内前メイク3名) 出席率85.19%
前々例会修正出席率92.16% (最終欠席者4名)

□拠金委員会

◇ニコニコBOX

船戸ニコニコBOX担当

本日は新会員卓話を一生懸命努めさせて頂きます
齋藤(学)君
齋藤学君の新会員卓話を楽しみにしています
花房君、横塚君、松原君、栗原(幸)君、家住君、
乾君、新井君、岡田君、正田君、船戸君
本日は星野パスト会長の9月のロータリー情報アワー
です。特に新会員の皆様宜しく申し上げます 正田君
星野ロータリー情報のお話し楽しみにしています 船戸君
出席100%表彰を頂きありがとうございました 霜村君
御礼、誕生祝 下井田君
結婚祝いを頂いて 高森君
新会員の入会を祝して 東郷(庸)君、東郷(学)君
根本様大変ご迷惑をお掛けしてすみませんでした 福島君
実りの秋です。食べ過ぎに注意します 阿部君
蚊に気をつけましょう 野田君
今晚群テレ、カラチャンにチャレンジ 江原君

◇ロータリー財団

早川拠金委員

齋藤学君の新会員卓話を楽しみにしています
松原君、新井君、岡田君、正田君、前原君

本日は星野パスト会長の9月のロータリー情報アワー
です。特に新会員の皆様宜しく申し上げます 正田君
誕生祝いを頂いて 花房君
根本様大変ご迷惑をお掛けしてすみませんでした 福島君
涼しくなり食欲も出てきました 阿部君
向田会長はじめ皆様の小林幸子チャリティショーの
ご協力ありがとうございます 江原君
何となく 乾君
暑さ寒さも彼岸まで、もう少し 阿左美君

◇米山BOX

七五三木山奨学担当

齋藤学君の新会員卓話を楽しみにしています
江原君、松原君、新井君、岡田君、
阿左美君、正田君、霜村君
本日は星野パスト会長の9月のロータリー情報アワー
です。特に新会員の皆様宜しく申し上げます 正田君
星野パスト会長のロータリー情報アワー宜しくお願
いします 前原君、乾君
土日と壮年ラグビー関東甲信越大会に参加します 花房君
根本様大変ご迷惑をお掛けしてすみませんでした 福島君
約束のノルマ達成 七五三木君

□広報活動委員会

◇クラブ会報・雑誌

鳥嶋くらげ 会報・雑誌担当

ロータリーの友9月号を紹介致します。
縦組のロータリーネットワークの中で、31頁に高崎
の6つのRCで行った「公共イメージ向上のためJR
駅前に時計塔を寄贈」が載っております。その他、
興味をひく内容が沢山ありますので、じっくりお読
み頂きたいと思います。

新 会 員 卓 話



齋藤 学君
(税理士)

「創業～事業承継
～第二創業～」

私は、今年で39才になり、血液型はA型です。妻は1月に出産予定です。趣味はゴルフと抜刀道です。抜刀道は4年ほどになり、全日本抜刀同連盟に所属して職業柄会計部長の役を仰せつかっており、段位は2段です。野球は税理士会などで少々やっております。

仕事ですが、齋藤学税理士事務所を平成24年5月に開業しました。事業内容は、税務申告・税務相談・新規開業支援・企業再生支援・相続及び事業承継対策・経営相談・リスクコンサルティング等の各業務です。この中で特に企業再生業務に力を入れています。売り上げが落ちて経費削減する中で、保険のことがわからないと保険料が削減できません。母が保険代理店を営んでいることもあり興味を持って取組んでいます。

(前)齋藤板金は、両親が立ち上げて50年近く経ちます。主に板金塗装ですが、ディーラーさんとも2社永い付き合いがあり、自動車整備や車検、自動車販売も依頼があれば紹介しています。保険代理店もこちらで行っています。損害保険は損保ジャパン日本興亜他2社、生命保険は損保ジャパン日本興亜ひまわり生命です。

私は、税理士事務所創業から事業承継までの準備の為、約7年間務めた会計事務所(その前にも3年の勤務経験有)を退社しました。平成24年5月に(株)損保ジャパンに営業社員として入社し、同時に齋藤学税理士事務所を開業しました。自分の職業をよくよく考えてみると「お客様の生活や財産を守るお手伝い」と認識して、一所懸命やっているつもりです。

保険は、母と兄が既に営んでいる中で営業を開始しましたので、親戚などのマーケットが全く無い状態でした。また事業を継ぐにも、自分の給料以上のものを自分で稼ぎ出さなければ会社に入れない状況でしたので必死でした。その甲斐あって、齋藤板金入社前の1年半の間、色々な方々に支えられ、お蔭様でノルマ以上の成績を常にキープして、同期では全国トップの成績で卒業できました。

税理士事務所の方は、開業当初は5社の顧問先から契約頂くことが出来、その後、保険営業で知り合いになった方や、コンサルタントとの提携、各士業の方々のご紹介により多くの顧問先や、各種の申告業務を頂けるようになりました。

現在は、税理士事務所と齋藤板金を、どの様に運営し、発展させることが出来るのか、常に考えながら日々追われているのが現状です。

今後は、お客様からの信頼が第一であり、いつでも気軽に相談できる雰囲気作りが大切ですので、年末からの繁忙期を控えて、もう一人社員またはパートさんを増やすつもりでおります。また、新たな仕事や知識をつけるための勉強も不可欠ですので、余裕を持った体制作りと、更に各士業や保険代理店の方との提携を構築して参りたいと思っています。

保険代理店の方は、母の年齢等もあり、ここ3年位の内に、会社として全てフォロー出来る様な体制を整える為、人材を探しています。また、ここ数年の間に代理店の合併・買収が進むことは確実ですので、波に乗り遅れないよう手を打つ必要もあります。

齋藤板金の方は、今年中に、入社10年を機に社長に就任する予定です。ベテランの社員や姉もおりますので、運営を任せられる状況ではありますが、課題も山積しています。保険代理店や自動車修理工場、各損害保険会社との提携関係の強化や構築、設備投資や人材採用と育成など、要しています。

これからは、様々な中小企業同士の緊密な連携こそが、多様化する消費者やお客様のニーズに迅速に対応できる時代になると思います。相談し合える仲間作りが重要と考えますので、今後とも宜しくお願い致します。